



CREER ET VENDRE

LA VALEUR AJOUTEE POUR LES CLIENTS

Mardi 8 Septembre

de 18 à 20 heures

à la Maison du Barreau Salle Monnerville

- ▶ **Comment créer et délivrer une valeur ajoutée ?**
- ▶ **Comment vendre la valeur ?**
- ▶ **Comment la démontrer tout au long de la mission ?**

Cette formation sera animée par **Charlotte Karila Vaillant**, associée fondatrice de la société Signe Distinctif, consultante en marketing et stratégie pour les professions juridiques. **Jonathan Diebolt**, Directeur Marketing d'Ernst & Young Société d'avocats apportera son regard et son témoignage

BULLETIN D'INSCRIPTION

- ▶ **Membres ACE : 70 € HT + 13,72 € TVA (19,60 %), soit à payer : 83,72 € TTC**
- ▶ **Autres : 85 € HT + 16,66 € TVA (19,60 %), soit à payer : 101,66 € TTC**
- ▶ **Moins de 40 ans : 45 € HT + 8,82 € TVA (19,60 %), soit à payer : 53,82 € TTC**

Nom..... Prénom.....

Nom du cabinet

Adresse du Cabinet

Tél. E-mail

Ci-joint, chèque de euros T. T. C., à l'ordre de l'ACE

Date et Signature